

¡Súmate al equipo de Atomik como **Sales Manager Guatemala!**

¿Te apasionan las ventas y buscás una oportunidad para crecer y aprender en un equipo dinámico?

Atomik un trading desk de publicidad programática, estamos buscando un/a Sales Manager en Guatemala para unirse a nuestro increíble equipo de Sales. 🚀

### ¿Qué vas a hacer?

- Definir la estrategia de ventas de Atomik para Guatemala.
- Planificar e implementar un plan para alcanzar los objetivos comerciales planteados.
- Detectar oportunidades de negocio en su región.
- Prospectar y generar acciones para fidelizar a los clientes en el país a cargo.
- Organizar eventos locales: actividades de fidelización y capacitación.
- Coordinar con Planning para el armado de las propuestas de acuerdo a las necesidades de cada cliente.
- Acompañar en la post activación de las campañas en busca de la mejora permanente de inversión y nuevas oportunidades de negocio.

### ¿Qué buscamos?

- Más de 2 años de experiencia en venta de publicidad digital - Excluyente.
- Valoraremos experiencia en publicidad programática, agencias y medios del rubro.
- Es clave contar con una amplia cartera de contactos en la industria y networking
- Personas que residan en Guatemala.

### ¿Qué ofrecemos?

- Un equipo profesional con orientación al cliente y aprendizaje constante.
- Un atractivo sistema de bonos atado a resultados.
- Trabajo remoto.
- 4 semanas de vacaciones al año.

¡Un lugar donde puedes crecer, crear y aprender!

Te invitamos a conocer sobre Atomik en nuestras redes sociales.